

mYuice, Your juice in SAP!



Workshop

In een workshop worden de scope en hoofdscenario's binnen het bedrijf bepaald. Tevens worden de doelstellingen van het project bepaald. Op basis van de uitkomst van de workshop kan een eerste fit/gap analyse worden gemaakt met de template van mYuice. Dit zal ook vaak de basis vormen voor een eerste kosteninschatting en grove planning van het project.

Try-and-buy (optioneel)

In een try-and-buy periode kunt u de template zelf evalueren, onder begeleiding van de mYuice consultants, voordat een beslissing tot aanschaf wordt genomen.

Detailontwerp

In een detailontwerp werkt mYuice de uitkomst van de workshop verder uit en wordt de definitieve scope bepaald. Op grond daarvan worden ook de verschillen tussen de processen in uw bedrijf ten opzichte van de standaard template op detail niveau duidelijk gemaakt (delta analyse). Uiteindelijk levert dit het definitieve plan van aanpak op voor de implementatiefase. In vergelijking met de traditionele aanpak, waarin een uitgebreide blauwdruk wordt geschreven, is deze fase kort en beknopt.

Implementatie en nazorg

mYuice betreft uw organisatie zo vroeg mogelijk bij de implementatie. Dit is een belangrijke voorwaarde voor een succesvolle overdracht van het systeem na afloop van de implementatie. Zodra All-in-One ProMeat in uw organisatie is geïnstalleerd worden de gebruikers opgeleid. Activiteiten als het testen van het systeem, het voorbereiden van de stamgegevens, het verzorgen van handleidingen en het schrijven van procesbeschrijvingen worden door de gebruikers van uw organisatie verzorgd. mYuice speelt daarbij een begeleidende en adviserende rol, bijvoorbeeld met het

aanreiken van voorbeelden voor de standaardprocessen binnen de template om het schrijven van handleidingen en het maken van opleidingsmateriaal te ondersteunen. Na afloop van het project kan het systeem door mYuice in beheer worden genomen om voor een blijvende continuïteit te zorgen.

In het kort

All-in-One ProMeat biedt alle voordelen van SAP, gecombineerd met een snelle implementatie, lagere kosten en een branchespecifieke functionaliteit. Gecombineerd met de branche-expertise van mYuice vormt All-in-One ProMeat een compleet antwoord op de veranderende vraag vanuit het MKB en bent u verzekerd van een uitstekende basis voor verdere groei van uw onderneming in de toekomst.

Contactpersonen:

Hein Kivits, 0031 - 73 692 06 02, hein.kivits@myuice.nl
Kris Claesen, 0032 - 474 693 635, kris.claesen@ctac.be



POWERED BY CTAC POWERHOUSE

All-in-One ProMeat; een resultaatgerichte oplossing voor de vleesverwerkende industrie

Uw markt is complexer, hectischer en veeleisender dan ooit. Europese éénwording, scherpe onderhandeling door de detailhandel, bewustwording van de consument en uitbreiding van de (Europese) wet- en regelgeving leiden tot nieuwe uitdagingen. Vleesverwerkende bedrijven moeten nieuwe technieken en biotechnologie inzetten om nieuwe producten naar de markt te brengen in een kortere tijd en tegen lagere prijzen om op die manier hun productportfolio te beheren. Efficiënter werken, kosten besparen en tegelijk blijven voldoen aan de toenemende wens naar flexibiliteit wat betreft de wijze van levering van de producten is pure noodzaak geworden. Want ook de eisen voor kwaliteit en traceerbaarheid worden steeds stringenter. Dat stelt eisen aan uw software. All-in-One ProMeat biedt de ondersteuning die u nodig hebt om deze veranderende omstandigheden het hoofd te bieden en uw concurrentiepositie te verbeteren. mYuice is u hier graag bij van dienst!



mYuice is een dochteronderneming van Ctac en richt haar bedrijfsactiviteiten op de verkoop, implementatie en ondersteuning van op SAP-software gerelateerde oplossingen voor de Nederlandse middenmarkt (MKB). mYuice hanteert een one-stop-shop concept dat specifiek op het MKB is afgestemd. Een concept waarbij u als klant de mogelijkheid hebt om alle aspecten, die bij een automatiseringsproject aan de orde zijn, bij één organisatie onder te brengen. Zowel voor de levering en implementatie van bijvoorbeeld All-in-One ProMeat, als voor advies, begeleiding en de invoering van de benodigde hardware staat mYuice u graag terzijde. Ook het beheer van uw SAP-omgeving behoort bij mYuice tot de mogelijkheden, evenals de dagelijkse ondersteuning via de eigen helpdesk in 's-Hertogenbosch.

DIENSTEN

mYuice

GOUDSBLOEMVALLEI 30
5237 MJ 'S-HERTOGENBOSCH
NEDERLAND

T. +31 (0)73 692 06 02
F. +31 (0)73 692 06 88
E. INFO@MYUICE.NL
I. WWW.MYUICE.NL

NOORDERLAAN 101/3
2030 ANTWERPEN
BELGIË
T. +32 (0)3 542 00 86
F. +32 (0)3 542 00 67
E. INFO@CTAC.BE
I. WWW.CTAC.BE



mYuice is een dochteronderneming van Ctac en richt haar bedrijfsactiviteiten op de verkoop, implementatie en ondersteuning van op SAP-software gerelateerde oplossingen voor de Nederlandse middenmarkt (het MKB).

Ctac is een vooraanstaande SAP Service Partner en de grootste SAP reseller in Nederland voor middelgrote ondernemingen. Talloze organisaties in handel en industrie, retail, zakelijke dienstverlening, (semi-)overheid, ziekenhuizen en wetenschappelijk onderwijs behoren tot de klantenkring. Ctac is genoteerd aan de Officiële Markt van Euronext Amsterdam en opgenomen in het Next Economy-segment van Euronext. Zij is als consultancy organisatie al meer dan 10 jaar actief. Met gedegen functionele en technische expertise en 100% focus op SAP.

Voor meer informatie: www.ctac.nl



Afgestemde aanpak

Grote ondernemingen beschikken veelal over voldoende tijd, geld en mankracht om applicaties naar hun specifieke wensen te implementeren. De MKB'er daarentegen is pragmatisch, praktijkgericht en heeft geen ruimte voor langdurige en kostbare ICT-trajecten. Het risico van desinvesteringen wordt geminimaliseerd; investeringen vinden veelal plaats op basis van 'proven' technologie en betrouwbare leverancier(s). Tevens moeten de investeringen direct bijdragen aan de core business en direct leiden tot kostenbesparingen. Tot slot vindt afrekening plaats op basis van prestatie; geen risicomijdend gedrag, maar openheid en eerlijkheid.

All-In-One ProMeat

Om aan de specifieke eisen van de vleesverwerkende industrie te voldoen, heeft mYuice de brancheoplossing All-in-One ProMeat ontwikkeld, op basis van de wereldwijd toegepaste SAP ERP Packaged Solution voor



zijn namelijk volledig aan elkaar gekoppeld en geïntegreerd. Hiermee hebben de gebruikers van het systeem onmiddellijk toegang tot essentiële informatie over de bedrijfsvoering; van de status van een inkooporder en voorraadstanden tot en met de logistiek en de financiële verwerking in het systeem. Binnen All-in-One ProMeat is bovendien ruimte voor de verschillende scenario's die voorkomen in deze branche.

Knelpunten binnen het MKB

Eilandautomatisering

De traditionele boekhoudsoftware, waarbij weinig sprake was van aansluiting van de bedrijfsprocessen, volstaat niet meer in de hedendaagse moderne organisatie. All-in-One ProMeat zorgt voor deze aansluiting van de bedrijfsprocessen binnen één systeem. De initiële opdrachtplaatsing van een klant tot en met de inkoop, uitlevering en uiteindelijke betaling van de betreffende klant zijn eenvoudige processen die u met All-in-One ProMeat registreert.

Debiteurenbeheer

Het adequaat inspringen op bijvoorbeeld debiteurenbetalingen was voorheen een moeilijke en inspannende taak, doordat er vaak te weinig inzicht was in de actuele status. Middels All-in-One ProMeat is er op elk moment inzicht in de status van openstaande posten en kan, indien gewenst, automatisch een aanmaning worden gestuurd richting een debiteur of groep debiteuren. Analyses en diverse overzichten laten duidelijk zien welke debiteuren extra aandacht nodig hebben op het gebied van betalingsgedrag.

Voorraadbeheer

Veel kosten zitten vaak in een overvol magazijn, waar geen inzicht is in wat er precies ligt en welke waarde deze producten hebben. Jaarlijks worden hiervoor miljoenen euro's afgeboekt, wat het bedrijfsresultaat niet ten goede komt. All-in-One ProMeat zorgt voor een duidelijk voorraadbeheer, waarbij het systeem meldt wanneer er overschotten dreigen te komen.

Marge

- Op welke producten en klanten maakt u de meeste marge?
- Op welke de minste?

- Welke verkopers maken de meeste marge?
- Welke de minste?

Kunt u dit soort resultaten vooraf sturen of hebt u hier achteraf pas inzicht in? Met All-in-One ProMeat hebt u door één druk op de knop direct antwoord op deze en andere vragen.

Flexibiliteit

Vanwege de continu veranderende marktontwikkelingen en de behoeften van uw klanten moet bedrijfssoftware flexibel zijn en mee kunnen gaan met de groei van uw organisatie zonder dat deze nieuwe software-upgrades of dure herimplementatietrajecten met zich meebrengt. All-in-One ProMeat behelst alle functionaliteiten die u nodig hebt en groeit mee met uw organisatie.

Stuurinformatie

- Kunt u sturingsinformatie uit uw systeem halen?
 - Kunt u dit zelf of moet u dit aan een medewerker vragen?
- Aan de hand van All-in-One ProMeat kunt u uw organisatie pro-actief aansturen en waar nodig voortijdig corrigeren.

Niets dan voordelen

Met de inzet van All-in-One ProMeat zorgt u voor een optimaal op elkaar ingespeelde organisatie, met geïntegreerde systemen en processen, waardoor een snellere time-to-market mogelijk wordt en uw innovatiekracht toeneemt. U hebt sneller inzicht in de winstgevendheid van uw (nieuwe) product-marktcombinaties, individuele klanten of klantdoelgroepen en prijs- en promotionele initiatieven. Ook verhoogt All-in-One ProMeat uw servicegraad door een betere afstemming van vraag en aanbod. Bovendien zorgt dit pakket voor een eenvoudiger tracking and tracing door integrale en gestructureerde vastlegging van al uw productenstromen. Tot slot hebt u betere mogelijkheden om de steeds sneller veranderende lokale, Europese en internationale wet- en regelgeving te kunnen naleven.

Integratie van werkvloer tot klant

Door een volledige integratie, van werkvloer tot klant, kunt u al binnen korte tijd duidelijk verbeteringen bereiken. Het dwingt namelijk een betere samenwerking tussen de verschillende afdelingen af. Processen worden vaak

MySap All-In-One ProMeat

Materiaalbeheer inclusief inkoop

- levend vee;
- voorraadbeheer;
- inkoopplanning;
- herkomstcontroles;
- factuurregistratie;
- tracking & tracing door de gehele keten.

Verkoop en distributie

- verkooporders en orderverwerking;
- uitlevering en verzending;
- facturering.

Productieplanning & -uitvoering

- productieplanning;
- afhandeling productieorders;
- recepturen;
- Yield management.

Financiële boekhouding en controle

- Debiteuren- en crediteurenadministratie;
- grootboekadministratie;
- balans en verlies- & winstrekening;
- vaste activa;
- kostenbegroting en -beheersing;
- productcalculatie (kostprijzen);
- productieresultaat;
- verkoopresultaat.

Mogelijke extra functies

- geïntegreerde productievloerautomatisering (GPMS);
- uitgebreid warehousemanagement;
- barcoding en radio frequency;
- voicepicking.

vereenvoudigd, wat leidt tot minder administratieve handelingen. Interfaces worden verminderd, omdat alle processen goed in SAP ondervangen kunnen worden. Het open karakter van SAP maakt het daarnaast ook mogelijk om - indien gewenst - direct met uw business partners (via internet, EDI of anders) te communiceren. Bovendien beschikt het management over betere en up-to-date managementinformatie en kan zo sneller en efficiënter ingrijpen en bijsturen. mYuice kan u deze oplossing samen met Nawi Europe aanbieden met een volledige integratie van GPMS, het systeem voor de productievloer, speciaal ontwikkeld voor de vleesverwerkende industrie.

Uw implementatie, onze zorg... van start tot finish!

Het implementatietraject van All-in-One ProMeat, waarbij mYuice u graag ondersteuning biedt, bestaat over het algemeen uit de volgende fasen:

Demo

In een demo krijgen de toekomstige gebruikers een eerste indruk van de 'look-and-feel' van SAP voor de organisatie. Hiermee kan een bewuste keuze worden gemaakt voor SAP.

mySAP All-in-One

SAP heeft, speciaal voor de middenmarkt, zogenaamde brancheoplossingen geïntroduceerd. De basis is het product mySAP, dat is vooringericht tot een nagenoeg 'kant en klare' toepassing voor klanten. Deze brancheoplossingen zijn volledig toegespitst op branchespecifieke eisen en halen daarmee voor veel MKB-organisaties een functionaliteitsdekking van 80 à 90%.

mySAP All-in-One is de nieuwe verzamelnaam voor alle brancheoplossingen van SAP. Er zijn inmiddels al verschillende versies op de markt gebracht voor sectoren als de industrie, farmacie, olie en gas, detailhandel en dienstverlening. Doordat ze worden geleverd als prepackaged pakketten, is een uitgebreide scopebepaling en testfase niet meer nodig. Alle energie kan worden gestoken in een effectieve introductie binnen de organisatie en het opleiden van de gebruikers. Dat scheelt veel tijd en kosten.

MySAP All-in-One is, in tegenstelling tot andere aanbieders van ERP-pakketten in het MKB, op de 'groei' gemaakt. Vanuit een duidelijk autorisatiemenu kunnen functionaliteiten 'aan en uit' worden gezet om de applicatie aan uw eigen organisatie aan te laten sluiten. Wanneer u in de toekomst functionaliteiten wilt toevoegen, kunnen deze simpelweg worden 'aangezet' voor de desbetreffende gebruiker(s). Dit heeft als voordeel dat u niet voor elke specifieke functionaliteit hoeft te investeren in een extra module. Deze opzet stelt u bovendien in staat om op gefaseerde en beheersbare wijze te groeien naar een geïntegreerde informatievoorziening.

de vleesverwerkende industrie. Laatstgenoemde oplossing is tot stand gekomen door een samenwerking tussen Deloitte en SAP. De template is geschikt om de verschillende processen in de vleesverwerkende industrie te ondersteunen; van de slacht en eerste snit tot en met de productie van vleeswaren. All-in-One ProMeat levert een uitstekende basis voor de integratie van alle processen binnen uw onderneming. Uw bedrijfsprocessen